

Gestion Import-Export

Développez et protégez vos importations et vos exportations.

Programme

La liasse documentaire

- La cotation et la facture proforma
- Le bon de commande
- La liste de colisage et le bon de livraison
- Le marquage / le marquage Ce
- La déclaration de conformité / la déclaration CE de conformité
- La facture extracommunautaire
- La facture extracommunautaire pour des réparations avec des pièces ajoutées et/ou des prestations de services
- La facture intracommunautaire et les règles de territorialité et le champ d'application de la TVA
- Les informations obligatoires et/ou importantes à mettre sur les documents
- Modèles en français et en anglais

Elaborer l'offre commerciale

- Apprendre à rédiger des offres et des proformas à l'export
- Calculer les prix de vente et d'achat selon l'Incoterm utilisé
- Appréhender les informations importantes à mettre sur les offres, en tenant compte des spécificités du produit ou de la prestation, de son client, du pays importateur et des risques techniques et financiers

Les exportations et importations

- Comprendre le processus des exportations : chronologie d'une opération à l'export de l'élaboration de l'offre à l'encaissement et à la livraison du produit
- Comprendre le processus des importations : chronologie d'une opération à l'import de la commande au paiement et à la réception du produit
- Les livraisons et les opérations douanières particulières : matériel sous douane, réparations sous garantie, échanges de matériel, retours pour non-conformités, échantillons,...
- Les exportations et les expéditions, les importations et les introductions
- Savoir déterminer le pays d'origine des marchandises
- Les normes techniques et le marquage CE
- Les documents certifiés et la GEFI
- Comprendre le rôle de chaque intervenant à l'export
- Savoir distinguer qui est l'exportateur
- Les clés pour réussir à l'export
- L'étude de marchés
- Le plan de développement export
- Obtenir le numéro EORI

Les modes de financement à l'international

- Les fonds propres et les quasi-fonds propres

Organisme n° 11 91 07848 91

Formation éligible au CPF.

Sanction de formation : certification RNCP partielle.

Durée : 10 jours (70 heures)

OBJECTIF :

- Savoir gérer les exportations et les importations.
- Savoir élaborer des offres à l'export.
- Maîtriser la liasse documentaire.
- Connaître les informations obligatoires et/ou importantes à indiquer sur la documentation.
- Maîtriser les moyens de paiements à l'international.
- Maîtriser les Incoterms et les conditions internationales de vente.
- Savoir appliquer les règles de la TVA internationale.
- Savoir déclarer la DEB, la DES et la TVA. Connaître et pratiquer les obligations déclaratives
- Comprendre les formalités douanières et apprendre à les utiliser. Savoir éviter les litiges en douane
- Savoir gérer les importations et les exportations, définitives et temporaires.
- Savoir gérer les échanges intracommunautaires, définitives et temporaires.
- Appréhender les risques et les litiges à l'international.
- Les transporteurs et les représentants en douane.
- Savoir collecter et comprendre les documents internationaux.
- Apprendre à faire une étude de marché et un plan de développement export.

- Les financements externes

Les moyens de paiement à l'international

- Les spécificités du commerce international :
 - Les principaux risques financiers
 - Les différents aspects du risque pays
- Les moyens de paiements usuels :
 - Le paiement à l'avance, les chèques, les virements
- Le contre-remboursement
- L'affacturage
- Le forfaiting
- Le compte centralisateur
- L'encaissement ou remise documentaire
- Le crédit documentaire
- La lettre de crédit Stand-by (SBLC)
- Les pays émergents et les pays à risques
- Les cautions/garanties bancaires
- Les pièges à éviter

La TVA internationale

- Les règles de territorialité et le champ d'application de la TVA
- Les TVA et mentions obligatoires sur les factures
- Les prestations de services
 - Les régimes Business to Business
 - Les régimes Business to Consumer
- Les opérations triangulaires et la TVA
- Les cas dérogatoires
- Apprendre à établir la DEB et la DES
- Les obligations déclaratives
- Les registres : nature, tenue et conservation
- Obtenir le remboursement des TVA étrangères

Les Incoterms ICC 2010

- Présentation des sigles en français et en anglais, les familles
- Analyse détaillée de chaque Incoterm
- Les obligations du vendeur / acheteur / transporteur / déclarant en douane
- Le transfert des frais et le transfert des risques
- Les Incoterms et les conditions internationales de vente
- La rédaction des Incoterms dans les documents
- Les FOB américains et les Liner Terms
- Les pièges à éviter

La douane

- Les documents douaniers et fiscaux
- Les nomenclatures de douanières
- Les différents régimes douaniers
- Savoir déterminer la valeur du produit en douane
- Savoir calculer les droits et taxes de douane

POINTS FORTS :

- Autonomie du stagiaire à la fin du stage

PUBLIC :

Créateurs d'entreprises Import-Export, entreprises qui souhaitent se lancer sur le marché international, services ADV et SAV, logisticiens, comptables et financiers, entrepreneurs.

PRE-REQUIS :

Expérience en entreprise et anglais courant.

MOYENS PEDAGOGIQUES, TECHNIQUES ET D'ENCADREMENT :

- Formation en salle.
- Présentation PowerPoint avec un vidéoprojecteur.
- Etudes de cas concrets.
- Exemples de litiges et des difficultés sur des cas réels.
- Dossier technique remis aux stagiaires.
- La formation sera assurée par Mme De Abreu, présidente de la société Takeport.

SUIVI ET EVALUATION :

- Questions orales et écrites.
- Questionnaire de satisfaction.
- Suivi et conseils sur demande après la formation.

Formation dans les locaux de TAKEPORT ou en entreprise basée en IDF / Eure et Loir / Loiret

Prix : 2 550 €HT – 1 personne

Prix : 3 950 €HT – 2/4 personnes

Prix : 5 750 €HT – 5 personnes et +

- Le carnet ATA

Transports et représentants en douane

- Les conditions de transport : choisir une solution logistique adaptée aux opérations internationales
- La responsabilité des transporteurs et des déclarants en douane (transitaires)
- Les documents de transport : comprendre l'utilité de chaque document et savoir le collecter
- Le transport de matériel dangereux

Comprendre l'importance des différences culturelles dans les relations à l'international.

Formation en entreprise basée sur les autres départements

Prix : 2 750 €HT – 1 personne

Prix : 3 950 €HT – 2/3 personnes

Prix : 5 750 €HT – 5 personnes et +

***** Tous frais inclus *****

SESSIONS : sur demande.